

## COMT0411 - Gestión comercial de ventas

R.D. 1694/2011, de 18 de noviembre

Módulo certificado	Horas módulo	Unidades Formativas	FOAP		CONSORCI	
			H. Formativas	H. Prácticas	H. Formativas	H. Prácticas
<i>MF0239_2: Operaciones de venta</i>	184	<i>UF0030: Organización de procesos de venta</i>	52	17	69	
		<i>UF0031: Técnicas de venta</i>	60	20	80	
		<i>UF0032: Venta online</i>	25	10	35	
<i>MF0503_3: Promociones en espacios comerciales</i>	80		60	20	80	
<i>MF1000_3: Organización comercial</i>	138	<i>UF1723: Dirección y estrategias de venta e intermediación comercial</i>	52	17	69	
		<i>UF1724: Gestión económica básica de la actividad comercial de ventas e intermediación</i>	52	17	69	
<i>MF1001_3: Gestión de la fuerza de ventas y equipos de comerciales</i>	104		78	26	104	
<i>MF1002_2: Inglés profesional para actividades comerciales</i>	104		78	26	104	
<i>PFE_COMT0411: Periodo de formación en empresa</i>						80
<b>Duración total certificado</b>	<b>610</b>	<b>Duración total formación y prácticas</b>	<b>457</b>	<b>153</b>	<b>610</b>	<b>80</b>